

# LES ATELIERS CONTRIBUTIFS DE LA COOPÉRATION

CE QU'IL FAUT EN RETENIR

Les coopératives adhérentes de l'Union régionale ont débattu et échangé leurs idées lors de deux rendez-vous : neuf réunions territoriales, réunissant une centaine de participants, et les ateliers contributifs de la coopération organisés à l'occasion du Congrès régional du 16 juin à Paris. **Objectif : produire des idées pour régénérer le projet collectif.** 

# 1 • Plan de développement

# COMMENT ACCOMPAGNER LES COOPÉRATIVES ADHÉRENTES DANS LEUR DÉVELOPPEMENT ?



### Que peut faire le Mouvement pour aider les coopératives adhérentes à se développer...

- → Une plateforme d'appels d'offres.
- → Un outil financier pour faciliter le prêt de trésorerie entre Scop.
- → L'achat de fichier qualifié
- Une aide pour formaliser un plan stratégique de développement.
- Une campagne de communication contre les lieux communs sur les Scop.
- Une identité visuelle forte traduisant l'aspect vertueux des Scop.
- → La sensibilisation au développement des dirigeants... et des coopérateurs.
- → La poursuite du lobbying pour les clauses sociales dans les appels d'offres.
- → La mise en place de parrainages.
- Aide à la mutualisation de compétences entre coopératives.
- Un rapprochement des filières métiers, fédérations professionnelles.
- La création de ressources communes pour convaincre les financeurs : argumentaire, outils pédagogiques...

### ... et pour accompagner la création, la transmission et la reprise en coopérative ?

- → Des retours d'expérience sur les conditions de réussites et les échecs.
- → Une campagne de communication valorisant la création (et pas uniquement la RES).
- → La structuration de la stratégie d'entrisme dans les CCI.

- Un accompagnement du nouveau dirigeant dans les relations avec les banques.
- → L'amplification des interventions dans le système éducatif pour faire connaître la création de Scop.
- → La sensibilisation des jeunes, autour des valeurs « vivre » plutôt que « avoir ».

### Vous l'avez dit!



- Les meilleurs ambassadeurs,
   c'est nous! »
- « Il y a une très forte demande de mise en réseau, pour se connaître et favoriser l'inter-coopération »
- « Pourquoi pas un Master sous forme de mooc, avec des cessions coopératives et contributives! »
- « La question du multi-sociétariat, la mise en réseau et la concurrence entre nous sont des sujets à débattre »
- « Notre désir est que d'autres se joignent à nous, pour une force de conviction plus forte, notamment auprès des médias »
- « C'est un moment historique pour parler coopératives et devenir une troisième voie ni ringarde ni discrète »

# 2 • Performance au service des adhérents

# COMMENT L'UNION RÉGIONALE PEUT-ELLE ENCORE MIEUX AIDER LES COOPÉRATIVES ADHÉRENTES AU QUOTIDIEN ?



## <u>Enj</u>eu « ÉCHANGER »

### L'union régionale comme lieu d'échanges, en...

- pouvant identifier rapidement les coopératives de la France entière,
- organisant des moments d'échanges inter-Scop, sous la forme d'afterworks thématiques : la gouvernance coopérative, les bonnes pratiques managériales... et des rencontres par secteur d'activité,
- créant une plateforme d'échanges entre Scop,
- lançant au niveau de la CGSCOP une chaîne web avec une vidéo par semaine,
- animant des groupes de travail pour partager des expériences.

## Vous l'avez dit!



- « Il est important que les coopératives se connaissent entre elles »
- « Les échanges locaux aideront à diffuser les bonnes pratiques des coopératives et de soulever leurs difficultés »
- « La question du recrutement par le Mouvement est importante : les candidats doivent être sensibilisés aux principes coopératifs »
- « Les ressources du Mouvement existent mais elles sont encore peu connues »

### Enjeu « ACCOMPAGNER »

# De nouveaux services pour les adhérents de l'Union régionale

- Créer un mémo rappelant les échéances de l'année (révision coopérative, AP, avenants...).
- → Créer un parrainage anciennes / nouvelles Scop.
- → Nommer des Scop ambassadrices référentes.
- Lancer un accompagnement sur le fonctionnement coopératif.
- Organiser une formation des associés aux leviers de l'entreprise pour les aider à s'intéresser aux chiffres et à la stratégie.

### Enjeu « COOPÉRER »

# L'Union régionale comme espace de mise en relation, en...

- développant un réseau « business » et « services » entre coopératives et des acteurs de l'économie sociale et solidaire (Crédit coopératif, la Macif...),
- créant un parcours d'accompagnement en ligne développé par la CGSCOP pour les Scop adhérentes,
- → étoffant notre réseau d'experts.
- faisant émerger de nouveaux cursus sur l'ESS, avec des interventions d'entrepreneurs Scop.

# Enjeu « ADHÉRER »

# Le « chantier administratif » prioritaire consiste à...

- → simplifier le paiement et le fonctionnement de la cotisation,
- → faciliter et simplifier l'information.

# 3 • Projet sociétal réaffirmé

# EN QUOI NOTRE MOUVEMENT PEUT-IL CONTRIBUER AU CHANGEMENT DE NOTRE SOCIÉTÉ ?



### Notre « commun » principal : un projet global de société

- → Mener des actions de lobbying.
- → Défendre l'entrepreneuriat collectif.
- → Nous affirmer dans le monde économique.

## Dans l'entreprise, un projet coopératif clair!

- → L'entreprise appartient à ses salariés.
- Un management qui s'exerce différemment.

### Des thèmes à investir

- → La qualité de vie au travail.
- → L'évolution du statut de salarié.
- → Notre visibilité dans le monde économique.
- Notre communication sur le concret : les outils financiers, la mutuelle...
- Le développement de la communication vers les écoles
- → La communication sur l'innovation sociale.
- → Des échanges autour de la mutation du travail et du salariat.
- → La question de la propreté.

# Vous l'avez dit!

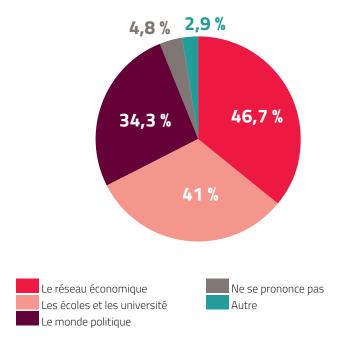


- « La coopérative est une aventure collective qui renoue avec la solidarité »
  - « Il y a 10 ans, nous étions un modèle d'entreprise... aujourd'hui, nous voulons concevoir la société dans le cadre de l'entreprise »
- « Être en Scop, c'est un état d'esprit, un combat, une direction, un nouveau rapport au travail »
  - « Dans le contexte social actuel, le Mouvement doit prendre position : on a des choses à dire! »
- « Nous avons l'impression d'être inaudibles, le message est à clarifier pour valoriser nos atouts »

# LE SONDAGE

# LES GRANDES TENDANCES!

# NOUS DEVONS AGIR PRIORITAIREMENT SUR





63,8%

des sondés **prêts à être coopérateurs ambassadeurs** pour communiquer auprès du tissu économique local.

# LE TOP 3 DES MOYENS POUR AMPLIFIER LA RECONNAISSANCE ET L'INFLUENCE DU MOUVEMENT À L'ÉCHELLE DU PAYS

- Un travail de fourmi auprès des partenaires institutionnels économiques habituels
- Un lobbying plus prononcé auprès des acteurs politiques
- Une application web



**Mais aussi des idées :** une chaîne Youtube, une approche des relations personnelles, un stand pour les salons et événements locaux, un kit communication « ambassadeur », un community manager pour l'approche réseaux sociaux, un travail de reconnaissance auprès des instutions publiques.

des sondés aimeraient disposer d'un argumentaire pour parler du Mouvement, d'une coopérative, des statuts coopératifs, du rôle de l'associé...

40,8

des sondés sont prêts à parrainer une équipe souhaitant créer une coopérative.

34% un salarié-associé

un dirigeant 24,3% un dirigeant de coopérative

10,7%

une coopérative tout entière

Les sondés se disent à

être en relation avec 5 coopératives rattachés à l'Union régionale.

Des moments d'échanges et de convivialité entre adhérents de l'Union régionale sont souhaitables deux fois par an ou de façon **régulière** comme dans les clubs d'entrepreneurs classiques (réponses ex-aequo de la part de 54 sondés)

# LES ENTREPRISES PRÉSENTANT UN **POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT SONT...**



les entreprises industrielles

24%

les entreprises participant à l'aménagement du territoire

20.2%

aucune en particulier

23,1%

ne se prononce pas

5,8%

# « JE CRÉE MA COOPÉRATIVE », **CELA POURRAIT ÊTRE, DANS L'ORDRE:**

- 1 → une journée pour les étudiants des grandes écoles
- 2 une foire aux questions sur le site Internet
- 3 un jeu pour la famille

# POUR CONTRIBUER AU MOUVEMENT **COOPÉRATIF, VOUS ÊTES PRÊTS** À CONSACRER CHAQUE MOIS

